

Särtryck tidningen Entreprenör nr 1, 2016

**Toppresultat räcker inte** Håbo kommun ratar privat äldreboende

**Byggföretagare segrade mot facket i Högsta domstolen** "Det är omtumlande"

# entreprenör

Tidningen för företagsamt folk  
#1 2016 5 februari - 4 mars  
59 kr inkl moms



## FLYKTINGARNA SOM BLEV PIONJÄRER I MILJÖTEKNIK

Bröderna Gilanpour startade  
företag i förråd



**SLOG HÅL PÅ STATLIGT MONOPOL  
MED EN SKRIVMASKIN**

90-åriga Ulla Murman skapade  
bemanningsbranschen



**HAN TRÅLAR EFTER  
BOTTENVIKENS RÖDA GULD**

Utan Kalixlörömen skulle fiskaren  
Lennart Sundström gå under



Med hjälp av sin teknik för att rena luft och vatten med ozongas tänker bröderna Behrooz och Behrang erövra Europa.

# FLYKTINGARNA SOM BLEV MILJÖTEKNIKPIONJÄRER

Bröderna Behrooz och Behrang Gilanpour flydde från krigets Iran när de bara var sju och åtta år gamla. I Sverige utbildade de sig till civil-

ingenjörer och idag driver de framgångsrikt miljöteknikföretaget Ozonotech. Med sin teknik, att rena luft och vatten med hjälp av ozongas, växer företaget snabbt och nu siktar bröderna på Europa.

**Text: Karin Myrén Foto: Sören Andersson**

**D**eras företag Ozonotech växer snabbt och det senaste halvåret har personalstyrkan fördubblats. I höstas blev de dessutom utsedda till "Årets Pionjär" av Stiftelsen IFS och fick ta emot priset av kung Carl XVI Gustav vid en ceremoni på Kungliga slottet. Utmärkelsen ges till personer med utländsk bakgrund som med begränsade resurser startat företag.

När duon år 2008 tog över Ozonotech hade de tidigare ägarna beslutat att lägga ner företaget. Det bar sig inte ekonomiskt, ägarna såg ingen ljusning framåt

**DET GÅR** bra för entreprenör;bröderna Gilanpour.

Deras företag Ozonotech växer snabbt och det senaste halvåret har personalstyrkan

och avvecklingen hade påbörjats. Behrooz Gilanpour hade jobbat på företaget redan innan han gjorde sitt examensjobb där i början på 2000-talet och 2004 anslöt Behrang Gilanpour som it-ansvarig. De kände båda ett starkt engagemang i Ozonotech och de var inte beredda att ge upp.

– Jag ringde ägarna och sa att "ni kan ju bara inte lägga ner". Det ledde till att de gav oss en generös deal som vi nappade på, säger Behrooz, som idag är vd på företaget.

Även om de visste att det skulle bli tufft ville de ändå satsa.

– Vi trodde på idén, visionen och tekniken bakom. Vi visste att vi skulle kunna förverkliga företaget och faktiskt bidra med något. Det är inte pengar som bygger ett bolag, det är människorna, säger Behrang som idag är teknik- och forskningsansvarig på Ozonotech.

## PORTRÄTTET



### FRÅN FLYKTINGAR TILL PRISADE FÖRETAGARE

**Namn:** Behrang Gilanpour

**Gör:** Teknik- och utvecklingschef på Ozonotech

**Ålder:** 34 år

**Bor:** Gröndal

**Familj:** Två barn och sambo

**På fritiden:** Umgås med familj och vänner

**Behrang om Behrooz:**

”Otroligt driven och målmedveten person. Han är också en duktig personkännare.”



**Namn:** Behrooz Gilanpour

**Gör:** Vd på Ozonotech

**Ålder:** 35 år

**Bor:** Gröndal

**Familj:** Två barn och sambo

**På fritiden:** Umgås med familj och vänner

**Behrooz om Behrang:**

”Intelligent person med en mycket bred teknisk kunskap.”

Ganska snabbt efter övertagandet insåg de ändå att bolaget måste nischas hårdare för att verksamheten skulle komma på fötter. Men de hade varken pengar eller produktion, så var skulle de börja?

De bestämde sig för att satsa på en produkt i taget och började med en apparat som renar luften och tar bort lukt i soprum. Det var en extremt nischad produkt som dock hade den stora fördelen att den gick att bygga ihop i Shurgardförrådet på 4-5 kvadratmeter, där bröderna placerat det som återstod av företaget, eftersom de inte hade råd att behålla de gamla lokalerna.

– Vi satt i förrådet på kvällarna och jobbade med att sätta ihop grejerna. Men utåt upprätthöll vi bilden av att företaget rullade på som tidigare.

Och plötsligt tog affärerna fart. De sålde en luftrenare till fastighetsbolaget Vasakronan. Sedan sålde de en till och en till, berättar Behrang. Nu säljer Ozonotech hundratals per år.

– Det var en förutsättning för oss då att välja något som var enkelt att sälja och producera. Kanske var det inte världens sexigaste bransch att ge sig in i, men det finns en väldig massa soprum, säger han och skrattar.

**NÄSTA STEG** efter soprumsrenaren var att ta fram ett aggregat som renar luft från storkök, vilket är ett av de snabbast växande affärsområdena för Ozonotech just nu. Företaget har idag kunder över hela världen och kontor i Sverige, Finland och Estland. Etablering är på gång även i Tyskland, Norge, Danmark, England och eventuellt i Österrike.

– Målet är att inom tre år ha etablerat oss inom hela EU, att skaffa partner även utanför EU, och hitta ett par nya fokusområden.

Efter ett halvår i Shurgardförrådet flyttade företagarsbröderna till en lokal vid Medborgarplatsen och för två år sedan kom det stora lyftet när de flyttade in i sina nuvarande lokaler i Hägersten, 1500 kvadratmeter som de ritat själva. Egentligen var de nya lokalerna alldeles för stora men sedan dess har verksamheten växt och nu är det bara fyra tomta skrivbord i ena änden av lokalen kvar. Enligt Behrooz var det ett sätt att sätta lite positiv press på sig själv.

– Vi flyttade till den här lokalen trots att hyran var fyra gånger så hög och vi bara hade personal att fylla den till hälften. Men genom att utsätta oss för det tvingade vi oss själva att nå nya nivåer.

Sedan flytten till de nya lokalerna har antalet anställda ökat från 6-7 till 24.

**FRAMGÅNGARNA FÖRKLARAR** de delvis med sin utländska bakgrund som gjort att de har fått kämpa mer

än många andra. 1987 flydde de undan kriget i Iran och kom till Sverige med sin mamma. Behrooz var då sju år och Behrang åtta. Pappan stannade kvar i Teheran om familjen skulle tvingas att komma tillbaka.

Under drygt ett år bodde de på fyra olika flyktingboenden. I efterhand inser de hur jobbigt det måste ha varit för mamman, men själva minns de det som en ganska bra period. Första stället de kom till trodde de länge var ett hotell fast de låstes in varje kväll, berättar Behrooz.

– Det trodde jag fram tills jag var 30 år. Vi fick lagad frukost, lunch och middag serverad från en rullvagn, engångstandborstar, och vi var ute och lekte på rastgården varje dag. Men det var ju faktiskt ett häkte.

Efter en period i Sälen och i Degerfors kom de till slut till Karlstad och då kom även pappan till Sverige.

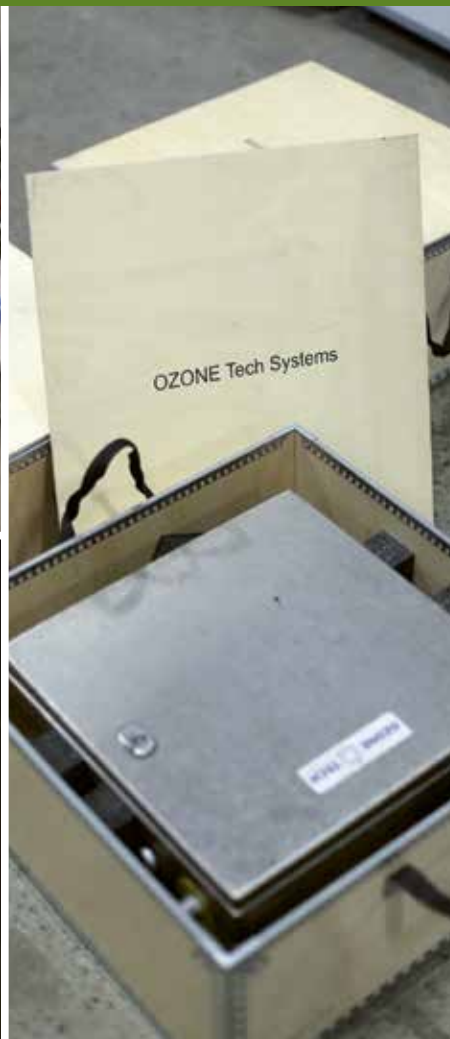
– Vi var bland de första invandrarna i Karlstad och jag minns att jag kände mig uttittad. Det var inte många som såg annorlunda ut. Då var till och med banan fortfarande en exotisk frukt, säger Behrang.

Efter gymnasiet pluggade Behrooz produktionsteknik i Lund och Behrang datateknik i Linköping och nu har de drivit företag ihop i snart tio år.

”För den som kommer till Sverige utan någonting är entreprenörskapet en möjlighet att skapa sin egen väg, vilket ger större chanser till ett bättre liv.”

Behrang Gilanpour, ägare Ozonotech





Det märks att de kan varandra utan och innan. Samtalet är som en pingismatch där de fyller i varandras meningar, berättar varandras historier och bollar snabbt mellan varandra. "Eller hur var det nu?", "det här kan ju du mest om", "nej, så var det inte alls".

**BEHROOZ KONSTATERAR** att Behrang alltid har varit den smarta och ordningsamma. Självt är han den röriga typen.

– Hade jag varit själv hade det varit kaos! Jag hade hoppat på allt. Vi är extremt olika - som dag och natt - men det skapar balans.

De var tajta redan innan de började driva företag ihop och nu har de fogats samman ännu mer.

– Det är kul att umgås med sin bror varje dag. Tillammans blir vi starkare. Jag hade inte klarat mig utan Behrang, säger Behrooz

Behrang nickar instämmande.

– Det gäller för mig också. Vi kompletterar varandra. Jag är bättre på det tekniska och han är bättre på att inspirera och att vara vd, säger han.

Även om bakgrunden från Iran har inneburit att det stundtals varit tufft har det också gjort att de hanterat motgångar på ett annat sätt och blir starkare. Flera gånger kommer de tillbaka till att attityden har spelat stor roll för att de kommit in bra i det svenska samhället

och för deras framgångar som företagare.

– Det handlar om att inte se sig som ett offer hela tiden. För den som har inställningen att allt är jobbigt blir allt jobbigt. Hade våra föräldrar haft inställningen att vi blev behandlade dåligt i skolan och i Sverige hade det säkert smittat av sig till oss, säger Behrang.

Den positiva inställningen har också betydelse för Ozonetechs framgångar.

– I grunden har vi en bra produkt och vi är strategiska. Men en stor del handlar också om vår inställning till hur vi jobbar och behandlar våra kunder, säger Behrooz.

Flyktingarna som kommer till Sverige idag är en viktig resurs som verkligen kan bidra, poängterar Behrooz. För vuxna handlar det bara om att lära sig språket, men sedan kan de vara i arbete direkt och bidra till samhället.

Behrang är övertygad om att många kommer att driva företag.

– Det är ett enklare sätt att komma in i samhället. Det är fortfarande mycket svårare att få jobb för den som inte har ett svenskt namn.

Som exempel nämner de pappan som med en civil-ekonomexamen från Iran sökte tusentals jobb i Sverige och inte fick ett enda. Det slutade med att han satte sig på skolbänken, läste om sin examen och startade en egen redovisningsverksamhet som han sedan drev framgångsrikt.

#### **FÖRSTA AFFÄR:**

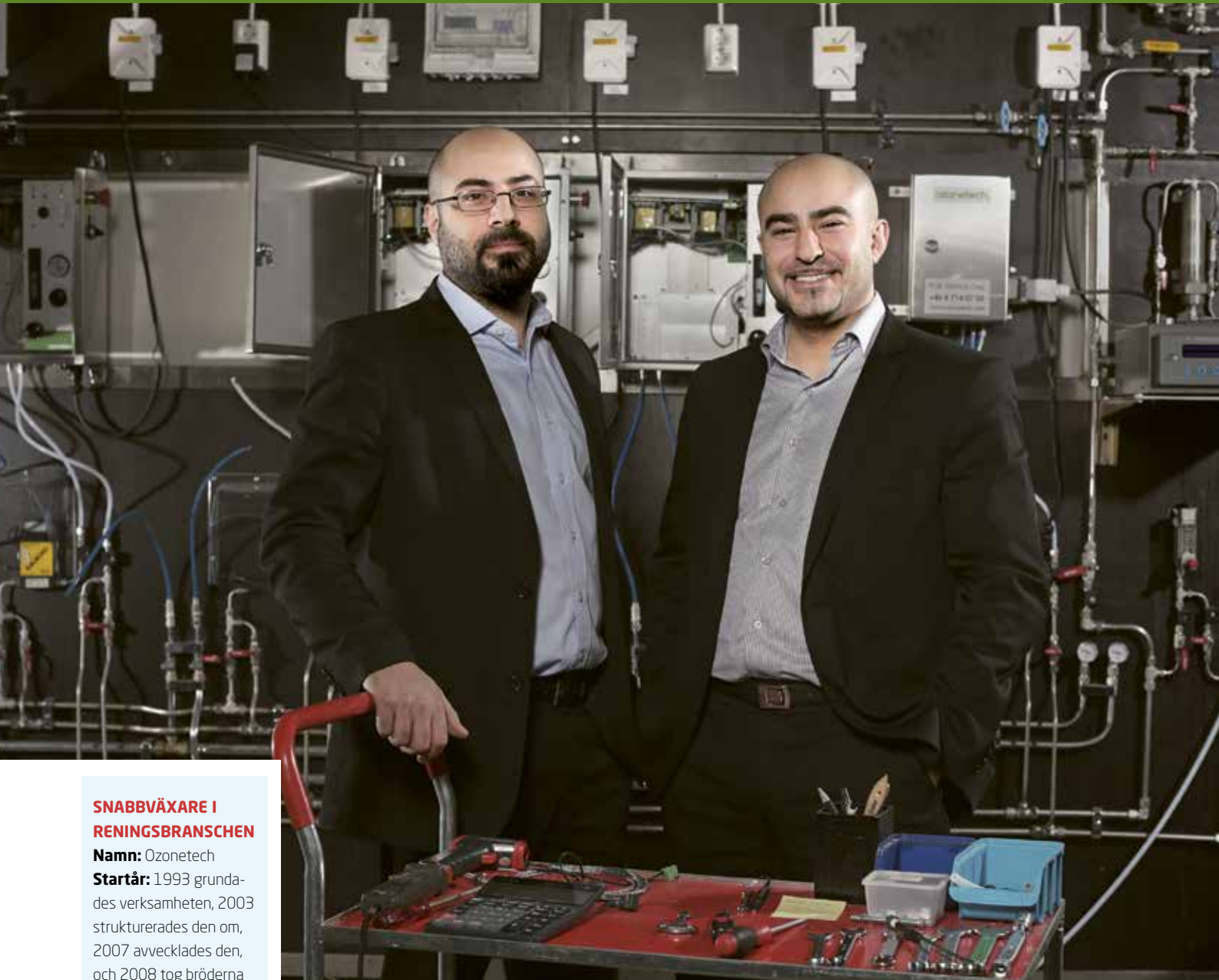
"När vi sålde lufttrenter till ett miljörum hos fastighetsbolaget Vasakronan".

#### **BÄSTA AFFÄR:**

"När vi fick en order från det nya köpcentret Mall of Scandinavia".

#### **SÄMSTA AFFÄR:**

"En kund ville prompt köpa en specifik produkt som vi uttryckligen, och skriftligen, sa att den inte kommer att fungera för kundens användningsområde. Kunden insisterade och ville just ha denna produkt så vi sålde produkten och ändå blev det en lång och tråkig historia. Läxan är att avstå från en affär som man inte tror på även om det är gynnsamt kortsiktigt."



## SNABBVÄXARE I RENINGSBRANSCHEN

**Namn:** Ozonetech

**Startår:** 1993 grundades verksamheten, 2003 strukturerades den om, 2007 utvecklades den, och 2008 tog bröderna Gilanpour över Ozonetech och började om från början.

**Verksamhet:** Luft- och vattenrening med hjälp av ozon. (Klor är fortfarande det vanligaste reningsmedlet för bland annat vatten och kemikalier, men i många fall kan det ersättas med ozon som är effektivare och mer miljövänligt.)

**Ägare:** Familjeägt

**Vd:** Behrooz Gilanpour

**Antal anställda:** 25

**Omsättning:** 10 miljoner kronor 2014, 20 miljoner kronor 2015

Den som kommer från ett annat land saknar ett socialt nätverk som är så självklart för den som är i sitt hemland, och som gör det lättare att få jobb eller skapa nya affärskontakter.

– Allt sådant måste man bygga upp från grunden. Det finns inga genvägar. Det gäller att se motgångarna som utmaningar i stället, säger Behrang.

För många med utländsk bakgrund är det ett naturligt steg att starta eget eftersom det är så svårt att få ett jobb, konstaterar han.

– För den som kommer till Sverige utan någonting är entreprenörskapet en möjlighet att skapa sin egen väg vilket ger större chanser till ett bättre liv.

Att inte ha med sig den grundtryggheten som finns i Sverige sedan flera generationer tillbaka innebär en annan inställning till att jobba och kämpa för att ha mat på bordet och försörja sin familj, konstaterar Behrooz.

– Det bygger en annan karaktär som är svår att utveckla i till exempel en anställning. Och för att få

använda den drivkraften startar många från utlandet eget.

**ATT KUNNA** två språk och flera kulturer underlättar etablering av affärskontakter och handel med andra länder och ger stora möjligheter att utveckla det som svenska företag kanske inte tänker på. Det gäller att ta till vara på olikheterna, extraspråket och kännedomen om olika kulturer, slår Behrang fast.

– Använd tankesättet du har med dig med din utländska bakgrund. Kommer man från en annan kultur tänker ofta mer innovativt och inte lika fyrkantigt och det ska man ta vara på innan man kommit in helt i det svenska samhället. Vänd dina upplevelser och erfarenheter till något positivt. ♦



Bernadottebiblioteket, Kungliga Slottet

## Ozonetech utses till Årets Pionjär

Juryns motivering:

Bröderna Behrang och Behrooz Gilanpour mottar priset Årets Pionjär för att de ligger i framkant med sina innovationer och för att de som svenskt miljöföretag bereder väg för svenskt miljö-know how.



*Det var en stor dag för oss. Promenaden till Slottet, ceremonin i de vackra historiska lokalerna, den vänliga stämningen och vår stolthet över att ha byggt ett företag som uppmärksammas på detta sätt. Stort tack till Stiftelsen IFS och Kung Carl XVI Gustaf.*

*Behrang Gilanpour, Behrooz Gilanpour*

# Om Ozonotech

Ozonotech är ett svenskt flerfaldigt prisbelönat miljöteknikföretag som sedan verksamheten startade 1993 har erbjudit premium-produkter för rening av luft och vatten med ozon.

Tack vare vår unika teknik och vårt djupa know-how är vi idag ett snabbt globalt växande företag med installationer i sex världsdelar. All utveckling och tillverkning sker i Sverige och vi har egna specialister för rådgivning, projektering, installation och service.

Som ett Center of Excellence inom rening medverkar vi också i det internationella arbetet att ta fram globala standarder för reningslösningar.

På Ozonotech har vi en stark drivkraft att minska energislöseri, miljöbelastning och hälsorisker. Våra lösningar skapar idag nytta inom process- och livsmedelsindustrin, fastigheter, storkök och på privatmarknaden.

Läs gärna mer på [www.ozonotech.com](http://www.ozonotech.com).

Elektravägen 53  
SE-126 30 Hägersten, Sweden  
+46 8 714 07 00  
[www.ozonotech.com](http://www.ozonotech.com)

